

Negotiation

협상

You have agreed to take part in a research study about negotiation. You will have a short online interview with a researcher. The researcher will ask you some questions.

당신은 협상에 관한 연구에 참여하기로 했습니다. 연구자와 짧은 온라인 인터뷰를 하게 되며, 연구자가 몇 가지 질문을 할 것입니다.

음성 듣기 · datoefl.com/free_HEA_S07 · 각 문항 45초

Q25

How do you usually approach a negotiation?

협상에 임할 때 보통 어떻게 접근하시나요?

Q26

Is it better to hide your emotions during a negotiation?

협상 중에는 감정을 숨기는 편이 더 나을까요?

Q27

Tell me about a negotiation you remember.

기억에 남는 협상 경험에 대해 말해 주세요.

Q28

Would you prepare differently for a negotiation that really mattered?

정말 중요한 협상이라면 준비를 다르게 하시겠어요?
